

Komplett og vekstmoden grossist m/eget kildevann

Leverandør av drikke og kioskvarer med eget vendingnettverk og skalerbart kildevannskonsept. Bedriften kan vise til kostnadseffektiv drift, solid kundebase og markant resultatforbedring.



Beliggenhet:
Gjøvik

Prisantydning :
Kr. 2.950.000,-

Omsetning 2025:
Kr. 27.260.000,-

Husleie pr. år:
Kr. 300.000,-

Se mer på bedriftsborsen.no



Megler:
Per Arne Reiersrud

T: 226 12 100 / M: 917 72 736
E: pa@bedriftsborsen.no

Brusformidlingen Hunndalen AS leverer et bredt spekter av drikke- og kioskvarer for direktekonsum og videresalg. Selskapet sitter på attraktive leverandøravtaler og en portefølje på hele 800 kunder i landets mest befolkningssterke regioner. Effektiv distribusjon og stram driftsstruktur har de siste årene gitt store kostnadsbesparelser. Nå søkes nye eiere, og i salget kan også egen kildevannproduksjon medfølge.

Virksomheten

Brusformidlingen Hunndalen ble etablert i 2003 og har utviklet seg til å bli en komplett grossist og leverandør av drikkevarer både med og uten alkohol. Virksomheten startet med brus og leskedrikker, men i 2019 utvidet bedriften sitt sortiment av alkoholholdige drikker. Fra 2021 satset de for fullt på dette segmentet, og dermed kan de også tilby en større del av leveransene til det viktige HORECA-markedet.

Bedriften kan tilby de fleste drikkevarer som etterspørres på markedet, og med gode leverandøravtaler kan de gjøre dette til en konkurransedyktig pris. De er i tillegg kjent for rask levering og svært god service. Brusformidlingen er også stolt distributør av *Birkebeiner Kilden*, som om ønskelig kan inngå i salget.

Selskapet har inngått en gunstig avtale med *Diplom-Is*, som komplementerer sortimentet generert en meromsetning på rundt 500.000 per år med god fortjeneste.

Virksomheten har ca. 800 kunder, og disse omfatter alt fra bedrifter, restauranter, barer, hoteller, kantiner og kiosker, til barnehager, skoler og idrettslag. I tillegg har de gjennom hele året leveranser til diverse arrangementer som konserter og festivaler. Nedslagsfeltet dekker sentrale deler av Innlandet fylke, samt deler av Viken og Oslo.

Selskapet har til sammen seks ansatte, hvorav fire jobber deltid. Bedriften har et stort lager på rundt 650 m² sentralt i Gjøvik.

Distribusjonsmodell

Brusformidlingen kjører selv ut varene til sine kunder. I tillegg drives et lagerutsalg der private og bedrifter kan handle etter cash & carry-modellen. Til ekstern distribusjon disponerer selskapet tre lastebiler i ulike størrelser samt tre varebiler.

Vendingmaskiner

Brusformidlingen har rundt 100 utplasserte vendingmaskiner for salg av drikkevarer og snacks, med en årlig omsetning på ca. 3 millioner kroner. Maskinene tilbys i ulik størrelse og er i hovedsak utplassert hos bedrifter i Gjøvik/Mjøsområdet. Alle har støtte for kortbetaling og er fullt digitalisert, noe som gir løpende oversikt over innhold og effektiv planlegging av etterfylling og service. Selskapet tilbyr også automater med serviceavtale til kunder som ønsker å drifte tilbudet selv.

Utlån av utstyr

Til kunder som videreselger drikkevarer tilbyr Brusformidlingen utlån av mobile barer og kjøleskap, enten på fast eller midlertidig basis. Utstyret håndteres på vegne av bryggeriene og produsentene og innebærer ingen innkjøpskostnad for selskapet.

Økonomi

Brusformidlingen har det siste året gjennomført en målrettet restrukturering, etter en ekspansjonssatsning igangsatt mot slutten av 2023 som ikke ga ønsket effekt. Prosessen er nå fullført, og kostnadsbasen er betydelig optimalisert og tilpasset dagens drift.

Tiltakene har allerede gitt tydelige gevinster. Selskapet gikk fra underskudd i 2024 til et positivt resultat i 2025 på ca. NOK 300.000. Den fulle effekten forventes å materialisere seg i 2026, hvor driftsresultatet selv med uendret omsetning estimeres til ca. NOK 500.000.

Driften fremstår i dag som sunn og robust, med en kostnadsstruktur som gir høy operasjonell gearing. Dette innebærer at økt omsetning i stor grad vil slå direkte ut på bunnlinjen, og gir et attraktivt fundament for videre skalering og verdiskaping.

Birkebeiner Kilden

Birkebeiner Kilden AS produserer kildevann fra *Birkebeinerkilden*, og har *Brusformidlingen* som største kunde. De har samme eier og har blitt markedsført som *Brusformidlingens* eget merke. Produksjonsvirksomheten kan om ønskelig inngå i transaksjonen, med eller uten eiendom.

Grunnvannskilden ligger langs Rondanestien og Birkebeinertraseen ved Bringbu i Åstdalen på Hedmarksvidda. Gjennom sin lange ferd gjennom morene og sand renses det på naturlig vis, og kommer ut med en fantastisk kvalitet. Anlegget og vannet er godkjent av Mattilsynet, med hjemmel i drikkevannforeskriften.

Årlig produksjon/uttak ligger i dag på ca. 300.000 liter, men kilden har kapasitet på uttak av 20.000 liter i døgnet, så vekstpotensialet er formidabelt. Kildevannet tappes på gjenbruksbeholdere på 18,9 liter og distribueres primært i Gjøvik-regionen. Tappingen utføres ca. hver 14. dag, og krever minimalt med arbeidskraft. Bedriften har i de senere årene investert mye i lagring, samt tappeutstyr og vaskeanlegg for beholderne.



Fordeler og muligheter

Brusformidlingen Hunndalen AS er en veletablert aktør innen drikkevare i Gjøvik/Mjøsområdet. Markedet og vekstpotensialet er stort, både innen og utenfor dagens geografiske område. Selskapet har i senere år i liten grad drevet aktiv salgsvirksomhet, og det er et klart potensial for vekst gjennom målrettet markedsføring og salgsinnsats.

Det er rom for prisgjennomgang på både produkt- og tjenestesiden, og fortjenesten kan styrkes gjennom tiltak som minimumsbestillinger og transportgebyr. Vareutvalget kan videreutvikles uten tilsvarende merkostnader, ettersom distribusjonsinfrastrukturen allerede er på plass.

Antall vendingmaskiner kan utvides, og eksisterende maskiner kan optimaliseres med tanke på innhold og plassering. Selskapet kan også bredde ut tilbudet av utleiemaskiner til events, for eksempel popcornmaskiner, *shave ice* og lignende. Gjennom sin samarbeidspartner på vendingmaskiner har de god tilgang på brukte maskiner av ulike slag, og disse kan innlemmes i virksomheten gjennom både kjøp og leie.

Birkebeinerkilden har en vannkapasitet som gir nærmest ubegrenset vekstpotensial. Høy kvalitet gjør vannet ettertraktet, og lav tappekostnad gir god inntjening. Vekstmulighetene er mange — både under eget varemerke eller som underleverandør til *white label*-aktører. Samarbeid med drikkevaretilbydere innen f.eks. kaffe kan vurderes.

Med bedriftens økende volum får de mer oppmerksomhet fra sine leverandører. I tillegg gir det kontinuerlig bedre innkjøpsbetingelser, med et tilsvarende høyere dekningsbidrag.

Pris og verdivurdering

Brusformidlingen Hunndalen AS innehar en sterk markedsposisjon med betydelige utviklingsmuligheter. Selskapet har gjennomført en vellykket restrukturering og snudd negative resultater på kort tid. Med en kostnadsstruktur som nå er riktig dimensjonert for driften, ser utsiktene for 2026 gode ut. Selskapet har flere ben å stå på — og alle kan videreutvikles. Bedriften er godt rigget for vekst, og av den økte omsetningen vil en stor andel legge seg direkte på bunnlinja.

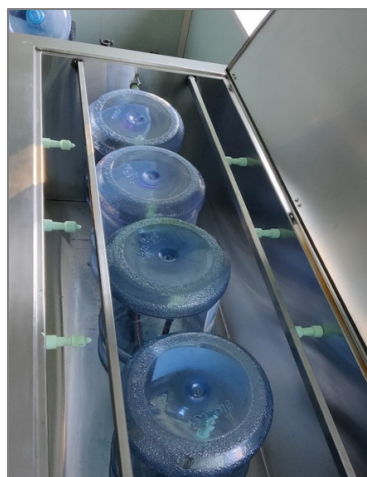
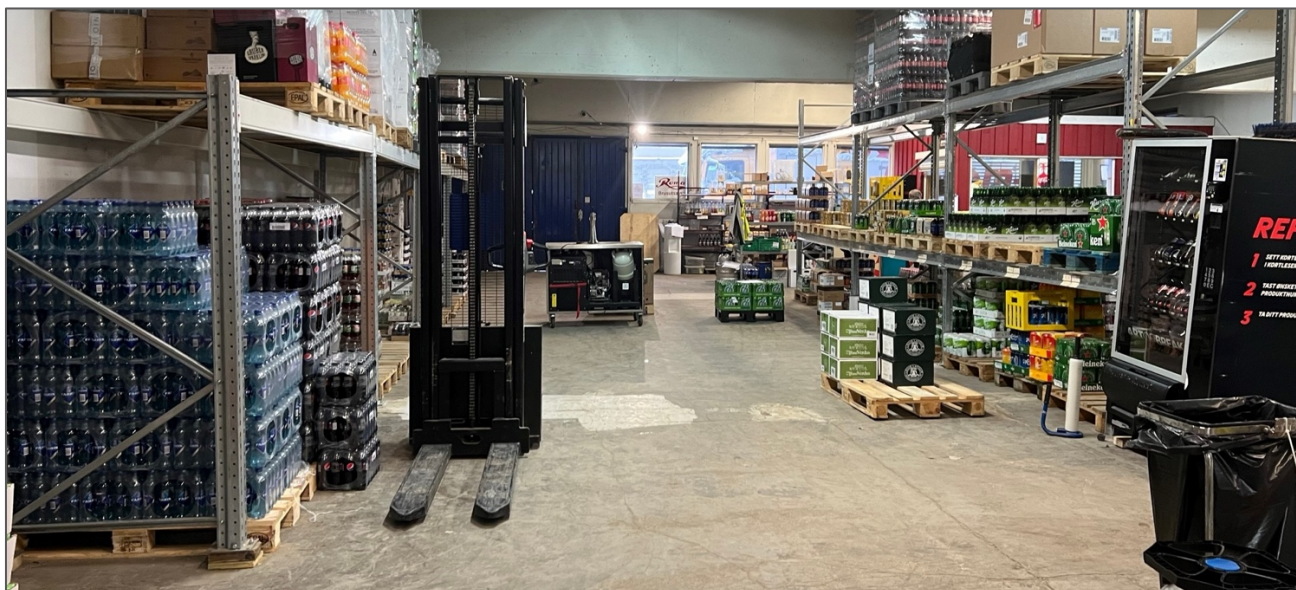
Med bakgrunn i dette vurderer Bedriftsbørsen prisen for virksomheten til 2.950.000 kr + varelager

Prospektet er basert på salg av virksomheten, men eier er også åpen for en transaksjon av aksjene.

Prisantydning for Birkebeiner Kildens virksomhet er 1,5 MNOK + varelager

Prisantydning for Birkebeiner Kildens eiendom er 1,75 MNOK

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 40-60 transaksjoner i SMB- markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

**Generell informasjon:**

Selskapets navn: Brusformidlingen Hunndalen
 AS
 Etablert: 2003
 Bakgrunn for salg: Endrede prioriteringer
 Antall ansatte: 6
 Årsverk: 4
 Nett: Brusformidlingen.no

Husleie/lokalitetene:

Husleie: 300.000 kr
 Areal: 650 m²
 Husleiegaranti: Ingen
 Løpetid leiekontrakt: 3 måneders løpende
 Adresse: Cellulosevegen 10, 2827
 Hunndalen
 Parkering: God

Drift:

Konsept:
 Åpningstider

Varegrossist og -distributør
 Man–fre: 11:00–15:00

Finansiell informasjon:

Omsetning 2025: 27.267.828 kr
 Lønnsprosent: 9.3%
 Varekostnad: 79.4%

Diverse informasjon

Kompaniskap: Nei
 Offentlige pålegg: Nei
 Tilgjengelige vedlegg: Regnskap og leiekontrakt