

Senterbasert frisørkjede i sterk vekst

Profesjonell kjede med etablert driftsstruktur og velfundert ekspansjonsplan søker nye eiere. Inntekspotensialet er stort på flere fronter.



Beliggenhet:
Sør-Norge

Prisantydning:
12.000.000 Kr.

Omsetning:
33.500.000 Kr.



Megler:
Lars-Gunnar H. Martinsen

T: 226 12 100 / M: 959 84 724
E: Lg@bedriftsborsen.no

Se mer på bedriftsborsen.no

Bedriftsbørsen har gleden av å tilby en svært attraktiv frisørkjede, som har spesialisert seg på rimelig kvalitetsklipp på kjøpesentre. Virksomheten består i dag av et tosifret antall lokasjoner, med flere nyetableringer på vei. Kjeden har betydelig potensial for inntektsøkning gjennom en kombinasjon av driftsoptimalisering og kontrollert vekst.

Virksomheten

Kjedens frisørsalonger tilbyr hele spekteret av frisørtjenester og henvender seg til alle kjønns- og aldersgrupper. Samtlige salonger ligger på kjøpesentre med stor kundetraffikk – deriblant noen av landets mest besøkte. Etableringene er gjort med stor omhu, for å sikre kjeden et størst mulig kundegrunnlag. Det er utviklet og etablert et gjennomgående kjedekonsept med eget varemerke, hvor alle avdelinger følger samme identitet.

Salongene har mål om å skape en atmosfære preget av personlig og imøtekommende tilstedeværelse – der kundens ønsker og tilfredshet står i sentrum. Enkel tilgang og tilgjengelighet er videre en sentral strategi i kjeden, og de benytter seg derfor av et svært brukervennlig bookingsystem. De har flere gode samarbeid og partnerskap med kjente merkevarer i bransjen, og kan derfor tilby produkter som er svært etterspurte i markedet.

Virksomhetens kjernekonsept er å tilby håarklipp til en rimelig pris, uten at det går på bekostning av kvaliteten. Alle klippepriser er kjønnsnøytrale og basert på faktisk medgått tid, noe som skiller dem positivt ut fra mange andre tilbydere. De gir dessuten rabatter til pensjonister og honnør, samt barn og studenter.

Salongene tilbyr i tillegg farging av vipper og bryn, ørehulling, styling, hårkurer, med mer. De har et bredt spekter av kjemiske behandlinger, men samtidig et sterkt fokus på bærekraft og miljøvennlighet. Alle produkter som brukes og selges er PETA-sertifiserte, og kjeden velger utelukkende produkter som er bærekraftige, miljøvennlige og fornybare.

Organisering og drift

Hver salong har sine egne dedikerte frisører. Til sammen utgjør de mellom 70 og 80 ansatte.

Kjedens avdelinger er alle organisert i egne aksjeselskap. For hver avdeling/salong er det ansatt en daglig leder, som i kombinasjon med nestleder utgjør det lokale lederteamet. Hver daglig leder rapporterer til sin regionleder, som igjen rapporterer direkte til administrerende leder for hele kjeden.

Alle sentrale støttefunksjoner er samlet i et eget driftsselskap, med ressurser og kompetanse på HR, opplæring, regnskap og administrasjon, med mer. Støttefunksjonene jobber aktivt ut mot de lokale avdelingene, og bistår disse med sin nøkkelkompetanse.

Samtlige salonger er godkjent som lærebedrifter, og bidrar dermed aktivt til opplæring og utvikling av ny arbeidskraft i bransjen. Virksomheten arbeider i tillegg med å inkludere utenlandsk arbeidskraft, og bistår disse med formelle bekreftelser på deres kompetanse i Norge. Alt arbeid knyttet til dette håndteres av egen opplæringsansvarlig som er ansatt i driftsselskapet.

Marked

Det norske frisør- og velværemarkedet bestod ifølge SSB av rundt 10.000 virksomheter i 2021 (enkeltpersonforetak inkludert). Bransjens totale omsetning nådde dette året 12.1 milliarder kroner, som var en økning på 12.3 prosent fra 2020. Det var på dette tidspunktet 18.904 sysselsatte i bransjen, tilsvarende 11.009 årsverk.

Basert på korttransaksjonsdata fra DnB for 2023, har bransjen også fortsatt å vokse siden 2021/22. Sammenlignet med tilsvarende tall fra året før, viser samtlige måneder i 2023 positiv vekst. For hele 11 av 12 måneder hadde veksten i tillegg overgått prisstigningen på området for frisør- og skjønnhetspleie.

Fordeler og muligheter

Rigget for videre vekst

Siden etableringen har dagens eiere hatt hovedfokus på ekspansiv vekst. Det er fortsatt denne linjen som er gjeldende, og i løpet av høsten utvides kjeden med to nye og attraktive lokasjoner. Organisasjonsstrukturen er dessuten tilrettelagt slik at nye eiere – hvis ønskelig – vil ha mulighet til å videreføre denne vekststrategien.

Potensialet i drift

Med et overordnet fokus på vekst, ekspansjon og investering siden oppstarten, har virksomheten hatt begrenset fokus på driftsoptimalisering. Dermed foreligger det potensielt store uforløste verdier på dette området. Det er eksempelvis gode muligheter for realisering av stordriftsfordeler. Gjennom kontinuerlig forbedring av driftsprosesser vil man i tillegg bedre bunnlinjen år for år.

Ettertraktede lokasjoner

I porteføljen av senterlokasjoner har det vært viktig for kjeden å finne sterke strategiske plasseringer for sine salonger. Dette har vært en tidkrevende prosess, og virksomheten har underveis opparbeidet seg gode relasjoner til utleierne. Porteføljen inkluderer flere svært ettertraktede lokasjoner som er sentrale for virksomhetens videre suksess.

Økonomi og verdivurdering

Virksomheten har inneværende år en prognose som tilsier en omsetning på omtrent 33.5 MNOK. Kjeden består av et tosfret antall salonger, med planlagt ekspansjon i form av ytterligere to salonger i løpet av høsten 2024. Organisasjonen består av ca. 75 ansatte i en etablert driftsstruktur.

Det er utviklet og etablert et gjennomgående kjedekonsept med eget varemerke, hvor alle avdelinger følger samme identitet. Kjeden er eksklusiv leverandør av et kjent og ettertraktet merkenavn.

Alle avdelinger er godkjent som lærebedrifter, og det er en egen dedikert opplæringsansvarlig som innehar det overordnede ansvaret for opplæringsstrategien.

Det er estimert en investeringskostnad på ca. 800.000 kr per etablerte salong.

Alt av inventar og driftsutstyr medfølger i salget.

Med bakgrunn i dette vurderer Bedriftsbørsen verdien av virksomheten til 12.000.000 kr + varelager.

Ved overtagelse av aksjeselskapet vil transaksjonen gjennomføres på kontant- og gjeldfri basis.

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB-markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

Generell informasjon:

Selskapets navn: Kontakt megler for mer informasjon
 Bakgrunn for salg: Flytting
 Antall ansatte: 75
 Nett: Nettside og profiler på Facebook + Instagram

Drift:

Konsept: Frisørkjede
 Åpningstider: Senteravhenging

Finansiell informasjon:

Omsetning 2023: 23.900.000 kr
 Lønnsprosent: Kontakt megler for mer informasjon
 Varekostnad:
 Verdi inventar:

Diverse informasjon

Kompaniskap: Nei
 Offentlige pålegg: Ingen kjente
 Tilgjengelige vedlegg: Regnskap

Bedriftsbørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
 Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

Bedriftsbørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet.
 DSC04039 Bedriftsbørsen AS mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.