

Reiselivsbedrift i kraftig vekst selges

Norway Excursions har på få år etablert seg som en attraktiv og innbringende aktør innen norske turopplevelser. Både markedet og bedriften er i vekst, med svært gode utviklingsmuligheter.



Beliggenhet:
Norge

Prisantydning:
Kr. 16.000.000,-

Omsetning 2024:
Kr. 22.400.000,-

Forventet driftsresultat
2025:
Kr. 6.500.000,-



Megler:
Morten Persson

T: 226 12 100 / M: 918 99 999
E: morten@bedriftsborsen.no

Med sin kompromissløse satsing på kvalitet og komfort tilbyr Norway Excursions en autentisk opplevelse av norsk natur og kultur. Bedriftens smarte driftsmodell minimerer kostnadsrisiko, samtidig som den skalerer smidig for vekst. Omsetningen ligger an til å doble seg fra 2023 til 2025, med tilsvarende sterke resultater!

Virksomheten

Norway Excursions spesialiserer seg på guidede utflukter til mange av Norges mest populære destinasjoner. Turene er skreddersydde, og inkluderer ofte spektakulære natur- og utsiktsopplevelser, i kombinasjon med kulturelle innslag og attraksjoner. De fleste går over en hel eller halv dag, men de tilbyr også 10-dagers rundreise. Turene kan bookes direkte på nett av grupper eller enkeltpersoner, eller bestilles via ulike samarbeidspartnere.

Hel- og halvdagsopplevelsene er svært populære blant cruisepassasjerer som besøker norske havner, og disse utgjør derfor den desidert største kundegruppen. Turene er imidlertid åpne for alle, og man ser også god interesse blant hotellgjestene i de aktuelle områdene. Selskapet drives på helårsbasis, men turene gjennomføres i sommerhalvåret fra april til oktober.

Driften er basert på sesongbasert mannskap og arbeid fra hjemmekontor, i kombinasjon med digitale salgskanaler og leieavtale med bussoperatør for transport. Det er således minimalt med materielle investeringer og kostnadsrisiko. Modellen fasiliterer også for organisk vekst, samt naturlige svingninger gjennom sesongen.

Virksomhetens kritiske suksessfaktor er turutvalget, utviklingen av en profesjonell nettplattform, samt avtaler med underleverandører og salgspartnere. Ved å lykkes på alle disse frontene har Norway Excursions på kort tid etablert seg med et sterkt renomme i bransjen, og lagt et solid grunnlag for videreutvikling av både omsetning og tjenestetilbud.

Selskapet økte sin omsetning fra 15 MNOK i 2023 til 22 MNOK i 2024, og er ventet å øke videre til 30 MNOK i 2025.



BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

Drift

Norway Excursions har fire heltidsansatte samt én innleid medarbeider, i tillegg til ti innleide guider. Det administrative fokus ligger på planlegging og organisering av turer, samt markedsføring og innsalg av disse, herunder utvikling og oppdatering av nettløsningen.

Arbeidsstrukturen er fleksibel, og all kommunikasjon mellom kontor og guider skjer via meldingstjenesten *Slack*. De ansatte kan dermed jobbe fra valgfri lokasjon, og har således mulighet til å bo eller reise utenlands hele eller store deler av året. For å sikre høy kvalitet på guidede turer har selskapet utviklet en egen opplæringsplattform for guidene.

Bedriften er bygget opp for å kunne fungere mest mulig selvstendig, og er i praksis ikke avhengig av daglig styring og tilsyn. Dette gjør også at eierskiftet ikke medfører noen omfattende opplæringsprosess.

Selskapet har i dag to hovedaksjonærer, hvor en av disse er daglig leder. Den andre medeieren bor i utlandet og jobber deltid med selskapet. Grunnet endrede prioriteringer ønsker de nå å selge satsingen videre.

Salg og markedspotensial

Mellom 50 og 60% av salget skjer direkte gjennom selskapets egne kanaler. Norway Excursions samarbeider også med større reiselivsselskaper som *Shore Excursions Group* og *Meine Landausflüge*, hvor de oppnår langt bedre marginer. Norge vurderes som et attraktivt reisemål blant mange byråer og operatører, og dette gir et stort markedspotensial å vokse videre på.

En mindre andel av turene bookes via plattformer som *Viator*, *Tripadvisor* og *Expedia*. Dette segmentet kjennetegnes imidlertid av høye kommisjoner, og Norway Excursions har derfor valgt å begrense sine tilbud i disse kanalene.

Virksomheten opplever stor etterspørsel, og det internasjonale markedet preges av stor interesse for norske destinasjoner. Booking av turer pr. 20. mars 2025 viser en økning fra 585.229 EUR til 766.314 EUR for 2025. Dette representerer en kraftig økning selv før man har nådd høysesong for booking.



Destinasjoner

Norway Excursions har valgt å fokusere på opplevelser på Vestlandet, med turmål i Bergen, Ålesund, Flåm, Geiranger, Åndalsnes, Olden, Nordfjordeid, Molde, Hellesylt og Eidfjord. Her kan man besøke ikoniske attraksjoner som Fløibanen, Briksdalsbreen, Atlanterhavsveien og Trollstigen. Blant kulturelle innslag er stavkirker, jugendmuseum, tindesenter, fyrbesøk og ulike varianter av lokal matkultur. For øyeblikket har de rundt 35 forskjellige turer i porteføljen.

Det er i tillegg gjort klart for lansering av tidagers rundreise. Denne går til/fra Bergen, Oslo og Ålesund, med en rekke stopp langs veien. På disse turene er man også innom OL-byen Lillehammer og Hallingskarvet Nasjonalpark.

Turene funderes på høy kvalitet hele veien, med komfortable transportløsninger, personlig service. Små grupper bidrar også til mer eksklusiv og lærerik opplevelse sammenlignet med større turoperatører. Guidene er også profesjonelle og formidler inngående kunnskap om stedenes kultur, natur og historie. Samtlige guider snakker flere språk på svært høyt nivå. I tillegg til norsk og engelsk kan de tilby guiding på tysk, fransk, italiensk, spansk og nederlandsk.

Fordeler og muligheter

Her får man mulighet til å overta et veletablert reiselivsselskap i sterk vekst, som parallelt oppviser svært gode resultater. Selskapet har med sin suksess og bratte vekstkurve banet vei for at en ny eier med potensielt større ambisjoner kan ta satsingen videre.

Norway Excursions har funnet en god driftsmodell og opparbeidet solide plattformer for salg, guiding og opplæring. Med basis i disse kan man skalere opp i selvvalgt tempo, og om ønskelig kunne bli en vesentlig aktør på markedet. Samtidig sikrer modellen godt mot konjunkturer som kan oppstå, da bedriften kun leier inn det de til enhver tid behøver av transport og personell.

Segmentet for reiser og opplevelser er i kontinuerlig utvikling, og byr på endeløse muligheter, enten man vil ta inn flere destinasjoner eller utvide med flere typer reiselivsbaserte aktiviteter. Potensialet regnes som vesentlig på begge fronter.

Selskapets turer gjennomføres i dag mellom april til oktober. Selv om booking skjer hele året, betyr det at det er mindre å gjøre resten av året. Det foreligger imidlertid store muligheter for å utvikle helårsturer, samt gå inn på andre turistmarkeder. Blant muligheten bedriften vurderer som interessante er flerdagsturer, guidede ekspressruter, nordlysturer, osv.



BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

Økonomi og verdivurdering

Selskapet har siden oppstarten i 2016 opplevd en fantastisk vekst. Med unntak av pandemiårene 2019 og 2021 har de vokst i svært godt tempo fra sesong til sesong. Omsetningen i 2022 endte på 4.9 MNOK, som i 2023 vokste til 15.8 MNOK. Etter dette har selskapet fortsatt å vokse betydelig, og for 2025 estimeres det med en omsetning på +30 MNOK, som tilsier et resultat på 6,5 MNOK.

For 2024 viser foreløpig driftsresultat ca. 2.2 MNOK. De to eierne tar i tillegg ut en kombinasjon av lønn, fakturerte tjenester og andre godtgjørelser som i sum beløper seg på 3.4 MNOK. Dette utgjør en svært god kompensasjon for den jobben som legges ned, da denne i praksis kan utføres av en person. Med normalisert lønn til en daglig leder på 850.000 kr, og uten fakturerte honorar til eiernes selskaper, ville driftsresultatet for 2024 ligge på ca. 4.6 MNOK.

Bedriftsbørsen vurderer verdien av virksomheten til 16.000.000 kr, i tillegg til selskapets balanse.

Overtagelse vil skje på *kontant og gjeldfri* basis.

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB-markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

Generell informasjon:

Selskapets navn: Norway Excursions AS
 Etablert: 2016
 Bakgrunn for salg: Annen prioritering
 Antall ansatte: 4
 Årsverk: 4
 Nett: Norwayexcursions.no
 Facebook og Instagram

Husleie/lokalitetene:

Husleie: Ikke relevant
 Adresse: Brendehaugen 13, 6065
 Ulsteinvik

Drift:

Konsept: Reiseliv
 Åpningstider: Normal kontortid

Finansiell informasjon:

Omsetning 2024: 22.381.107 kr
 Lønnsprosent: 19.5%
 Varekostnad: 39.4%

Diverse informasjon

Kompaniskap: Nei
 Offentlige pålegg: Ingen kjente
 Tilgjengelige vedlegg: Regnskap