

Strategisk logistikkaktør selges

Sjelden mulighet til å ta over en anerkjent speditør med globalt nettverk og direkte tilgang til sjø, bane og vei. Selskapet har kompakt organisasjon, god økonomi og betydelig vekstpotensial.



© Kalle Punsvik - Punsvikfoto

Beliggenhet:
Narvik/Sandefjord

Prisantydning:
Kr. 6.800.000,-

Omsetning 2025:
Kr. 22.000.000,-

Forventet resultat:
Kr. 1.800.000,-



Megler:
Morten Persson

T: 226 12 100 / M: 918 99 999
E: morten@bedriftsborsen.no

Se mer på bedriftsborsen.no

Nord-Norsk Spedisjon AS er en ledende regional aktør innen fortolling, spedisjon og internasjonal godstransport. Selskapet har over tid vist evne til å tilpasse seg markedet og levere tjenester av høy kvalitet. Med skalerbar driftsmodell og sømløs logistikk tilbyr de etterspurte tjenester i et marked preget av økende aktivitet.

Virksomheten

Nord-Norsk Spedisjon har gjennom nærmere fire tiår utviklet seg til å bli en solid og pålitelig aktør innen internasjonal godstransport. Med hovedkontor i Narvik og avdelingskontor i Sandefjord tilbyr selskapet komplette løsninger innen spedisjon, fortolling og global logistikk. De håndterer komplekse transportutfordringer med høy presisjon og faglig kompetanse, og kan i Narvik laste gods rett over i båt, tog og biltransport.

Selskapet har siden 1988 opparbeidet seg et omfattende nettverk, og er i dag foretrukket partner for flere velkjente internasjonale aktører. Gjennom disse leverer selskapet skreddersydde transportløsninger over hele verden. De har «shipments» til og fra alle kontinenter, og har tilgang til nødvendig utstyr for å håndtere alle typer last. I tett samarbeid med kundene bidrar Nord-Norsk Spedisjon også til utvikling av effektive verdikjeder og optimalisering av bedriftenes *Supply Chain Management*.

Organisasjonen er driftseffektiv, med kun tre ansatte, inkludert eier/daglig leder, spedisjonssjef og salgs-/kundekontakt i Sandefjord. Forventet omsetning for 2025 er 22 MNOK, med et resultat på 1.8 MNOK.

Selskapet selges grunnet pensjon, og med dette foreligger en sjelden mulighet til å ta over en anerkjent og godt etablert aktør med betydelig vekstpotensial. Dagens eier er positiv til å bidra i en overgangsperiode, for å sikre kontinuitet og en smidig overtakelse. Han er også fleksibel og motivert til å støtte ny eier i videre utvikling av selskapet.

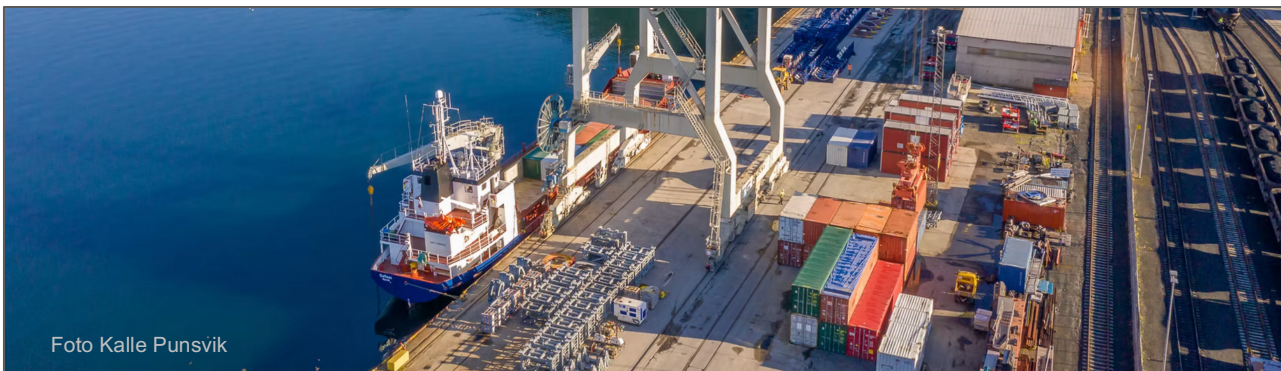
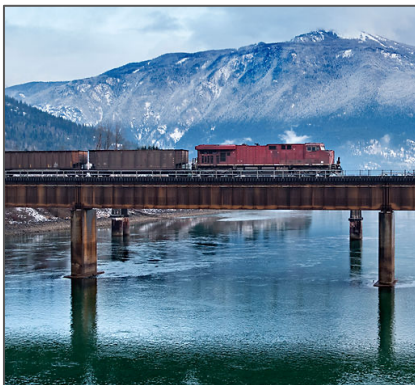


Foto Kalle Punsvik

BedriftsBørsen AS Lørenveien 44, 0585 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

Tjenester

Selskapet tilbyr sømløs godstransport på tvers av landegrenser, gjennom et stort nettverk av internasjonale aktører både til lands, til sjøs og i luften. Tjenestespekteret omfatter seks hovedsegmenter:

Spedisjon og fortolling	Komplett håndtering av grensepasseringer og dokumentasjon.
Flyfrakt	Stykk- og partigods verden rundt, via Harstad/Narvik lufthavn (Evenes).
Landtransport	Effektiv distribusjon med godt utbygd nettverk og jernbanetilknytning.
Sjøfrakt	Frakt av containere til og fra alle kontinenter.
Spesialtransport	Organisering skreddersydd transport via båt, fly, tog og vei.
Service og support	Personlig oppfølging og høy kompetanse basert på lang erfaring.

Markedssituasjon

Selskapet har en unik posisjon i Narvik, som en av få tilbydere i regionen som kan tilby komplette spedisjonstjenester hvor fortolling er inkludert. Med inngående kjennskap til gjeldende lover og regelverk for internasjonal godstransport, er selskapet en foretrukken partner for både offentlige og private aktører – inkludert Forsvaret og NATO.

Kunder og gods er ellers preget av stort mangfold. Selskapet har en stabil kundebase og samarbeider med en rekke velkjente bedrifter, både gjennom langvarige relasjoner og nye direkteforespørsler. De siste årene har bedriften vært involvert i flere store prosjekter, deriblant transport av modulschooler, solcelleanlegg, vindkraftutstyr og infrastruktur som eksempelvis broer.

Nord-Norsk Spedisjon er i praksis en naturlig støttespiller for det lokale næringslivet i store deler av Nordland fylke. Nedslagsfeltet strekker seg helt fra Bodø til Tromsø, og det er få konkurrenter i området. Med sterk vekst i regionen og økende behov for logistiktjenester er selskapet godt posisjonert for videre ekspansjon. Selskapet leverer også tjenester for det sentrale Østlandet fra sin avdeling i Sandefjord. Nord-Norsk Spedisjon løser totalt rundt 3600 oppdrag årlig.

Økonomi

Nord-Norsk Spedisjon kan vise til solid økonomi, og en tydelig positiv vekstkurve.

I likhet med resten av bransjen var de i perioden 2021–2023 preget av ettervirkninger fra Covid-19, som bl.a. førte til utsatte prosjekter og redusert kapasitet i markedet. Selskapet har imidlertid vist at de kan manøvrere godt også i motgang, og leverer nå sterke resultater som er i ferd med å gå forbi nivået de befant seg på før pandemien. I 2025 endte omsetning og resultat på henholdsvis 15,2 og 0,5 MNOK. Forsiktige anslag for inneværende år tyder på en økning i omsetning på hele 45% og en nær tredobling av resultat.

Ved en normalisering av selskapets utgifter og lønn ville resultatet for 2025 vært ca. 2,8 MNOK.

År	Omsetning	Resultat
2019	17,2	+2,2
2020	17,7	+2,9
2021	8,4	−0,695
2022	10,4	−0,417
2023	8,6	−0,842
2024	15,2	+0,481
2025*	22,0	+1,8

* konservative estimer.

Fordeler og muligheter

Nord-Norsk Spedisjon et veletablert og anerkjent logistikkselskap med strategisk posisjonering. De har solid omdømme, sterke samarbeidspartnere og betydelig potensial på flere områder. Av oppsidene vil Bedriftsbørsen spesielt fremheve:

1. Strategisk beliggenhet og økende etterspørsel

Narvik er et sentralt knutepunkt for logistikk i nordområdene. Med hovedbase her har selskapet dermed en helt spesiell strategisk fordel. Det er økende aktivitet i regionen, og denne ventes å styrke seg kraftig, nå som Narvik er utpekt som mottakssted for allierte styrker. Den geopolitiske situasjonen bidrar også til generelt økt forsvarsaktivitet i området. I den forbindelse har Regjeringen nylig også lansert en ny og ambisiøs nordområdestrategi, som bl.a. retter politisk fokus mot samspillet mellom sikkerhet, samfunn og næringsliv. Her vektlegges behovet for å styrke transportsektoren, og som følge av dette planlegges også forbedringer på viktige næringskorridorer både for vei og jernbane.

Flere andre faktorer bidrar i tillegg til større etterspørsel for spedisjonstjenester. Blant disse er:

- VM i alpint 2029
- Utbygging av KI-datalagring og teknologiinfrastruktur
- Store offentlige og private infrastrukturprosjekter

2. Stort potensial innen salg/markedsføring

Markedsføringen i bedriften er per i dag begrenset til nettside og organisk etterspørsel. Dette tilsier at markedsføring og/eller aktivt innsalg vil kunne gi økt ordreinnngang. Ny eier kan vurdere å tilføre dedikerte ressurser på disse områdene.

3. Unik investeringsmulighet

Selskapet selges grunnet planlagt pensjonering, og representerer slik en attraktiv åpning inn i en bransje der det å være veletablert nærmest er en forutsetning for å lykkes. Bedriften har over tid investert betydelig i kompetanse og systemer, samtidig som de har bygd opp et globalt partnernettsverk og et godt renommé i det lokale næringsliv. Alt dette gjør at de kan tilby de tjenestene og serve de kundene de i dag gjør, og det er tilnærmet umulig å etablere noe slikt fra start.



Foto Kalle Punsvik

Verdivurdering

Nord-Norsk Spedisjon AS har over tid vist evne til å tilpasse seg markedet og levere tjenester av høy kvalitet. Bedriften er godt posisjonert for videre vekst, med økende etterspørsel etter logistikkjenester i nordområdene.

I tillegg bidrar følgende til å styrke bedriftens verdi:

- Dokumentert vekst og lønnsomhet
- Strategisk beliggenhet med økende regional etterspørsel
- Samarbeid om forsvarslogistikk med Forsvaret, NATO og ledende aktører i inn- og utland
- Solid drift og godt omdømme
- Erfaren stab og fleksibel overgangsordning

På bakgrunn av dette vurderer Bedriftsbørsen verdien av virksomheten til 6.800.000 kr

Salg av aksjeselskapet vil skje på kontant- og gjeldfri basis.

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB-markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

Generell informasjon:

Selskapets navn: Nord Norsk Spedisjon AS
 Etablert: 1988
 Bakgrunn for salg: Pensjon
 Antall ansatte: 3
 Nett: nnspe.no

Husleie/lokalitetene:

Husleie: 7000 kr/mnd. (Havnens Hus)
 Areal: 2 kontorplasser, fellesareal + møterom
 Husleiegaranti: –
 Løpetid leiekontrakt: Fleksibel
 Felleskostnader: –
 Adresse: Havnegata 2. 8514 Narvik

Drift:

Konsept: Spedisjon
 Åpningstider: Normal kontortid

Finansiell informasjon:

Omsetning 2024: 15.239.387 kr
 Lønnsprosent: 23%
 Varekostnad: 66.9%

Diverse informasjon

Kompaniskap: Nei
 Offentlige pålegg: Nei
 Tilgjengelige vedlegg: Regnskap