

Installatør med sterk kunde- og tjenesteportefølje

TeleSat tilbyr fiberinstallasjon og montering av bl.a. 5G bredbånd, alarmsystemer og varmepumper. Selskapet har avtaler med flere av de største aktørene i markedet, og har gode vekstmuligheter både lokalt og regionalt.



Beliggenhet:
Bergen

Prisantydning:
Kr. 2.950.000,-

Omsetning 2025:
Kr. 7.341.000,-

Driftsres (EBITDA):
Kr. 1.250.000,-



Megler:
Per Arne Reiersrud

T: 226 12 100 / M: 917 72 736
E: pa@bedriftsborsen.no

Se mer på bedriftsborsen.no

Økt digitalisering og høyere strømpriser har bidratt til en sterk fremvekst av installasjonstjenester. Gjennom to tiår har TeleSat opplevd stor økning både i volum og bruksområder, og bedriften har etablert seg som en sentral aktør i Bergens-regionen. Når dagens eier nå går av med pensjon, åpner dette for en sjelden sjanse til å ta over en veletablert installatørbedrift med spennende utviklingspotensial.

Virksomheten

TeleSat har spesialisert seg på fiberinstallasjoner, samt montering og service på satellitt- og alarmanlegg, i tillegg til varmpumper og diverse andre tekniske innretninger. De er først og fremst et monteringselskap, men selger også produkter relatert til oppdragene.

Selskapet opplever økt etterspørsel. De er i dag en bedrift med 7 ansatte og 7 service biler, i tillegg leier selskapet inn ekstra personell etter behov. Blant de seneste oppdragene er et prosjekt for OBOS med installasjon av fiber til 284 boenheter. Dette oppdraget alene har en verdi på ca. 2 MNOK.

Bedriften har flere solide bein å stå på, og stor variasjon i monteringsoppdragene: Noen måneder er det mest fibermontering, mens det i andre perioder er alarm- og varmpumpemontering som gjelder. I oppdragslisten finnes eksempelvis montering av sensorer i containere for *Ragn-Sells*, digitale dørlåser for *Elkjøp* og *Power*, alarm-montering for *Gjensidige*, samt montering av 100 nye kassasystemer for butikker som *Dressman*, *BikBok*, og *Cubus*.

Firmaet ble startet som enkeltmannsforetak i 2004, og har siden vokst til en omsetning i 2025 på 7,3 MNOK. Selskapet har sin base i Åsane i Bergen, men utfører oppdrag over hele Vestlandet. De har etablert sterke partnerskap med flere landsdekkende aktører, noe som gir muligheter for videre geografisk ekspansjon. Bedriften har også et stort potensial på salg og markedsføringssiden, ettersom de så langt ikke har jobbet aktivt med dette.

TeleSat ble omdannet til aksjeselskap (NUF) i 2008. Dette har fungert veldig godt for bedriften, men en potensiell ny eier står fritt til å vurdere en annen selskapsform. Dette gir fleksibilitet rundt forhold knyttet til skattemessige og organisatoriske faktorer.

Avtaler og godkjenninger

TeleSat er i dag autorisert montør for blant annet *Telenor*, *NextGenTel*, *OBOS*, *OneCo*, *Inselo*, *Bergen*, *Fiber*, *Breiband.no*, *Gjensidige*, *Allente* (tidl. *Canal Digital* og *Viasat*) og *Telia*. I tillegg samarbeider de med kjeder som *Elkjøp*, *Power*, *RiksTV*, *Allente*, *Coop*, *Felleskjøpet*, m.fl. på montering og feilsøking av vannpumper, robotklippere, digitale dørlåser, med mer.

TeleSat monterer også 5G Internett for *Telenor*, *NextGenTel*, *Bitpro*, *Allente* og *Telia*, samt fiber til borettslag og privatpersoner for *Telenor*, *OBOS*, *NextGenTel*, *Bergen Fiber*, *BraCom*, *OneCo* og *Inselo*. Selskapet har i tillegg kontakt med Bergen kommune, Storm Geo, samt flere hoteller og sykehjem i Bergensregionen for vedlikehold og oppdatering av TV og antenneanleggene til disse enhetene.

TeleSat har godkjenning fra *Nasjonal kommunikasjonsmyndighet* (tidl. *Post- og teletilsynet*) for installasjon og service på større kabel TV, satellitt, og antenneanlegg for borettslag, hoteller, bedrifter, osv. De er også godkjent tilbyder hos *Norsk Varmepumpeforening (NOVAP)*.

I segmentet for varmpumpe samarbeider de med bl.a. følgende butikker i Bergens-regionen: Megafliis, Elkjøp, Power, Skousen, Coop og Jula. Videre utfører de service og feilsøking på varmpumper solgt av disse butikkene og andre kjeder. I 2025 begynte bedriften også å montere alarmsystemer for Gjensidige Forsikring.

Infrastruktur

Bedriften har 7 servicebiler med en samlet verdi på rundt 1,2 MNOK. I tillegg har de et rikt utvalg av spesialutstyr og verktøy som er nødvendige for å utføre avanserte og nisjespesifikke installasjoner. Den samlede utrustningen gir selskapet stor fleksibilitet og kapasitet til å håndtere både små og store prosjekter med kvalitet og effektivitet.

Tjenester

Firmaet hadde opprinnelig fokus på montering av antenner, paraboler og bredbånd via satellitt for de store tilbyderne. Siden har de vokst og utviklet seg i takt med den teknologiske utviklingen, og utvidet tjenesteporteføljen med bl.a. fiberinstallasjoner, 5G bredbånd, alarm og varmepumpe-installasjoner.

TeleSat tilbyr nå et variert og fleksibelt tjenestespekter, har evne til å tilpasse seg de ulike behovene i markedet. Hovedtjenestene inkluderer:

Fiberinstallasjon	Fullstendig håndtering av fiberinstallasjon, inkludert graving, kabelføring og montering for bl.a. Telenor, OBOS, NextGenTel, Inselo, og OneCo, BraCom og Bergen Fiber.. For større utgravinger benyttes pålitelige underleverandører. Dette segmentet utgjør rundt 50% av omsetningen.
Antenner/parabol	Salg, montering, vedlikehold og oppdatering av TV og antenneanlegg for hoteller, sykehus og eldresentre.
Bredbånd	Installasjon av satellitt- eller 5G-basert bredbånd for kjeder som Telenor, NextGenTel, Bitpro, Allente og Telia.
Varmepumper	Installasjon og vedlikehold av energieffektive varmepumper for næringsbygg og offentlige institusjoner. Monterer for kjeder som MegaFlis, Elkjøp, Power, Coop og Julia. I varmepumpe-sesongen 2023/2024 (september–februar) ble det montert cirka 500 varmepumper til en verdi av ca. 3.000.000 kr.
Digitale dørlåser	Montering for Coop, Elkjøp og Power.
Robotklippere	Montering og installasjon av GPS-styrte robotklippere for borettslag, eiendomsselskaper og kommersielle aktører med store grøntområder.
Kassasystemer	Installasjon og oppgradering av moderne kassasystemer for butikker, restauranter og andre profesjonelle aktører med behov for pålitelige betalingsløsninger.
Display-skjermer	Montering av digitale skjermer med digital signatur, til bruk i offentlig sektor, detaljhandel og øvrig næringsliv.
Alarminstallasjon	Montering av innbruddsalarmer og brannalarmsystemer for privatmarkedet, i samarbeid med Gjensidige Forsikring.

Markedsposisjon og potensial

TeleSat er en veldrevet virksomhet med godt renommé. De har et sterkt omdømme i markedet og kundelisten er på mer enn 3.900 bedrifts- og privatkunder. De har etablert seg som en pålitelig leverandør av installasjonstjenester til store aktører som *Telenor*, *OBOS*, *Bergen Fiber*, *OneCo*, *Inselo*, *NextGenTel*, Gjensidige og Telia, og dette generer mange oppdrag. Noen av disse oppdragene bookes automatisk i montørkalender ved bruk av kunstig intelligens.

Selv om selskapet har hatt stabil vekst og mange lojale kunder, har det ikke drevet med aktivt salg eller markedsføring. Dette gir en stor mulighet for ny eier. Ved å etablere gode strategier og utnytte effektiv markedsføringsteknologi vil det være mulig å tiltrekke seg betydelig flere kunder. Spesielt er potensialet stort utenfor dagens kjerneområde.

Med et bredt tjenestespekter og kompetanse på flere områder kan selskapet tilpasse seg nye markeder og raskt møte etterspørselen i andre regioner. Selv om TeleSat er basert i Bergen, har selskapet allerede etablert avtaler med flere landsdekkende aktører. Det er et klart potensial for å utvide virksomheten til andre deler av Norge, og en ny eier kan dra nytte av de eksisterende partnerskapene for å raskt skalere opp og ekspandere virksomheten.

Økonomi

TeleSat har gjennom de siste årene hatt en stabil omsetning på 5-7 MNOK og en gjennomsnittlig EBITDA på 850.000 kr. Foreløpige tall viser en omsetning for 2025 på hele 7.341.000 kr og en EBITDA på solide 1.250.000 kr. 2026 ventes å bli i tråd med de siste års omsetning og resultat.

Bedriften har solid lønnsomhet og et stabilt inntektsgrunnlag, noe som gir et sterkt økonomisk fundament for videre utvikling. Etterspørselen etter tjenestene de tilbyr er økende, og selskapet har et klart potensial for vekst.



Fordeler og muligheter

Etter mange års drift gjennomgår selskapet nå et generasjonsskifte. Dette gir en spennende mulighet for å ta over et vellykket selskap med et solid nettverk, stabile inntektsstrømmer og gode vekstmuligheter. Ny eier kan videreføre utvikling og ekspansjon, særlig gjennom økt markedsføring og salg.

Bedriftsbørsen vil særlig fremheve:

Bredt tjenestespekter og inntektsgrunnlag

Selskapet har etablert en smart tjenesteportefølje som genererer inntekter fra en rekke ulike installasjoner. Slik har de utvidet kompetanseområdet år for år, og samtidig gjort driften mindre konjunkturutsatt.

Utviddelsene har bidratt til en kontrollert vekst i omsetningen. For å øke inntektene ytterligere kan ny eier om ønskelig legge flere tjenester til i porteføljen eller utvide det geografiske nedslagsfeltet.

Smidig organisasjon

Variasjonen i oppdrag har også gitt virksomheten et motiverende arbeidsmiljø, hvor de ansatte får mulighet til å utvikle seg faglig og jobbe med ulike teknologiske løsninger. Selskapet har også flere tidligere ansatte som leies inn på større prosjekter hvor det er behov for ekstra kapasitet. På det meste har selskapet 10 montører i arbeid. Denne fleksibiliteten i kompetanse og arbeidsstyrke gjør at de raskt kan tilpasse seg nye prosjektkrav og spesifikasjoner. Bransjemessig er dette et viktig konkurransefortrinn, som gjør at de bl.a. kan ta på seg større oppdrag for borettslag, hoteller, sykehus og institusjoner.

Godt posisjonert for å ta nye markedsandeler

Med et bredt tjenestespekter og kompetanse på flere områder kan selskapet tilpasse seg nye markeder og raskt møte etterspørselen i andre regioner.

Bedriften har ikke aktivt drevet med markedsføring eller salgsaktiviteter. Dette representerer dermed et stort potensial for en eier med mer proaktiv salgsstrategi, og kan bidra til ekspansjon både geografisk og markedsmessig.

Forbedring av nettsiden og etablering av profiler på sosiale medier er andre tiltak som i kombinasjon med digital annonsering og økt satsing på KI raskt vil kunne gi større markedsandeler.

Verdivurdering

TeleSat representerer en sjelden mulighet til å ta over et lønnsomt og fremtidsrettet selskap. Prisvurderingen reflekterer selskapets stabile økonomi, verdifulle eiendeler (inkludert servicebiler og spesialutstyr) og den gode posisjonen TeleSat har i bedriftsmarkedet.

Virksomheten har god inntjening, bredt tjenestespekter, sterke partnerskap, og en kompetent og fleksibel arbeidsstokk. Til sammen danner dette et solid grunnlag å for å kunne realisere bedriftens betydelige potensial. Utover økt salg omfatter potensialet også muligheter til å utvide bedriftens nedslagsområde og tjenestetilbud.

Med bakgrunn i dette vurderer Bedriftsbørsen verdien på virksomheten til 2.950.000 kr



Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB-markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

Generell informasjon:

Selskapets navn:	TeleSat Global Limited NUF
Etablert:	2004
Bakgrunn for salg:	Pensjon
Antall ansatte:	7
Nett:	TeleSat.no

Drift:

Konsept:	Installasjon og Montering
Åpningstider:	Vanlig kontortid + døgnavt

Finansiell informasjon:

Omsetning 2025:	7.341.430 kr
Lønnsprosent:	51 %
Varekostnad:	19.4 %

Diverse informasjon

Kompaniskap:	Nei
Offentlige pålegg:	Nei
Tilgjengelige vedlegg:	Husleie, regnskap, m.m.

Bedriftsbørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

Bedriftsbørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.