BEDRIFTSBØRSEN

EU-klar aktør innen båt- og campingprodukter

Grossist med Norges ledende nettbutikk for motordeler m.m. Nye produktsatsinger og geografisk ekspansjon legger til rette for en dobling i omsetning fra 2025–27.



Beliggenhet:
Fjerdingby

Prisantydning:
Kr. 5.600.000,-

Omsetning 2025:
15.4 MNOK

EBITDA:
1.3 MNOK

Budsjett 2027:
28 MNOK



Megler:
Morten Persson

T: 226 12 100 / M: 918 99 999
E: morten@bedriftsborsen.no

Se mer på bedriftsborsen.no

Gjennom 23 års drift har Boatparts.no bygget opp en solid netthandels- og grossistvirksomhet. Med videreutviklet handelsplattform og utrulling mot EU-markedet er selskapet nå inne i en kraftig vekstfase. Et nytt produktsegment gir samtidig mer fart i seilene.

Virksomheten

Boatparts.no har posisjonert seg som landets ledende e-handelsaktør innen deler og utstyr til fritidsbåter. Selskapet tilbyr et bredt sortiment med særlig vekt på motordeler, rekvisita, motorer og relevant utstyr til båtbasert friluftsliv. Alle varer er egenimportert, noe som gir høyere marginer. Boatparts.no er grossist for Parsun påhengsmotorer, og har i tillegg distribusjon via eget forhandlernettverk.

Etter mer enn to tiårs drift har de opparbeidet seg en kundebase på godt over 30.000 kunder og 13.000 registrerte brukere. Bedriften legger flid i å være en ekte faghandel, og for å være attraktive på pris importerer de majoriteten av varene selv.

Med tydeligere strategier og omfattende bruk av digital markedsføring har de utløst sterk vekst i omsetningen. Virksomheten følger nøye med i markedet, og gjør fortløpende tilpasninger for raskt og effektivt å kunne tilby varer i takt med kundenes skiftende behov. Som følge av dette har de i 2026 åpnet et nytt virksomhetsområde for import og salg av pickup-campere og taktelt.

Parallelt styrker de sin etablering i EU, med utrulling av flere og oppdaterte nettsteder, samt et dedikert salgskontor for dette markedet. Med mer tilgjengelig kapital vil det frem mot 2027 være mulig å doble omsetningen fra 2025 til hele 28 MNOK. Selskapet ser derfor behovet for å få inn en kapitalsterk og ambisiøs aktør på eiersiden. Dagens eier kan også være interessert i å etablere et samarbeid med en strategisk og finansiell partner dersom ikke hele virksomheten blir solgt.











BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN

Sortiment båt

Boatparts.no fokuserer på produkter av høy kvalitet og ytelse, som er sikre og robuste i bruk. Utvalget på rundt 80.000 artikler er bygget opp og finpusset over tid, og oppdateres fortløpende i henhold til teknologisk utvikling og trender. Under følger en kort oversikt over leverandører og sortiment.

Boatparts.no er i tillegg grossist for *Parsun*, som er blant Kinas ledende produsenter av påhengsmotorer. Gjennom Parsun kan Boatparts.no tilby driftssikre motorer med hele 5 års garanti.

Produktkategorier

- Sport/fritid
- Vannsport/Leker
- Båtpleie
  - Elektronikk
  - Verktøy
  - Sikkerhet
  - Styring/gass/gir
  - VVS og tilbehør
  - Deler Outboard
  - Deler inboard
  - Motortilbehør
  - Rekvisita
  - Propeller
  - Hydraulikk
  - Båter
  - Service-kit
  - Båtmotor
  - El-båtmotorer

Partnere

- Rinker Boats (USA)
- Arco Marine (USA)
- Recam Bios Marinos (Spania)
- Parsun (Kina)
- Asika (Taiwan)
- BADA (Kina)
- Alliance VDM (Frankrike)
- SHCTR (Kina)
- TREM (Italia)
- Volvo Penta (Sverige)

Andre sentrale leverandører

- GLM Marine
- CDI Electronics
- Sierre Marine
- Solas Propellers
- Yardarm Marine Products
- Faria Corporation
- Sportsstuff
- O`Brien

Samt en rekke mindre leverandører

Nytt satsningsområde: Camper og taktelt

Bedriften startet våren 2026 opp med import og salg av pickup-campere og taktelt. Det ble utarbeidet ny nettside – pickupcamper.no, og også her ble det lagt ned betydelig forarbeid i utvikling av løsningene. Via nettsiden tilbys også utleie av de aktuelle produktene.

Siden starten i mai er det i tillegg til en rekke taktelt også solgt 5 campere, som bringer inn en vesentlig tilleggsinntekt for foretaket. Konseptet skal også lanseres på EU-markedet i 2027.

Produktene ble for øvrig lansert på *Caravan Xpo*-messen i september med god mottagelse.

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

Nettbutikker

Dagens nettbutikk ble påstartet i 2022, og lansert i 2023. Den har siden vært fortløpende videreutviklet, og så langt hatt over 9,1 millioner besøk. Løsningen er oversiktlig og brukervennlig og har et strategisk godt domene, som med sin selvforklarende karakter gir butikken et fortrinn i markedsføringen.

Med søsternettstedene *boat-parts.se, boat-parts.dk* og *boat-parts.net* har de også etablert salgskanaler inn mot det øvrige Norden og EU. Disse butikkene er bygget på samme system som hovedsiden, og gir derfor lite ekstraarbeid i forhold til merinntektene de genererer. I løpet av 2027 er intensjonen at samtlige EU-land skal ha tilgang til egne nettbutikker.

Salg

Boatparts.no opplevde en kraftig vekst fra 2019, da omsetningen lå på rundt 5,5 MNOK, til 2020, hvor den endte på 10,7 MNOK. De påfølgende tre årene stabiliserte omsetningen seg med et snitt på 12,6 MNOK. Så ble den nye norske nettløsningen lansert, og omsetningen for 2025 hoppet opp til 15.4 MNOK. Denne veksten fortsetter for fullt inn i 2026, hvor det forventes en omsetning på rundt 18 MNOK.

Satsingen mot utenlandske markeder er i startgropen, og står foreløpig for kun rundt 11% av omsetningen. De fleste større kostnadene er dermed tatt, og det som nå gjenstår på utviklingssiden er et eget AI-søk som lanseres i desember/januar. Med dette ligger alt til rette for kraftig vekst i årene som kommer.

Servicedeler står for det største salget. Nettbutikken har også laget over 900 «service-kit» for ulike båtmotorer, som har blitt veldig populære. Disse ferdig sammensatte servicesettene gjør vedlikeholdet enklere for båteiere og kan bli et viktig konkurransefortrinn også i EU.

Markedssituasjon

Norge har en omfattende fritidsbåtpark, med over én million registrerte og uregistrerte fritidsbåter. Dette utløste i 2022 et forbruk på rundt 2 milliarder kroner på vedlikehold, service, utstyr og oppgraderinger. En stor andel av båteierne utfører dessuten vedlikeholdet selv, noe som gir et godt kundegrunnlag for aktører som tilbyr reservedeler og serviceprodukter direkte til sluttbruker.

Selv om salget av nye fritidsbåter har vært svakt de siste årene, består behovet for løpende vedlikehold og utskifting av deler. For Boatparts.no ligger det derfor et betydelig marked i den eksisterende båtparken, både i Norge og internasjonalt. Med videreutviklede netthandelsløsninger og økt markedsinnsats kan selskapet nå nye kundegrupper uten å være avhengig av vekst i nybåtsalget. Boatparts.no differensierer seg i tillegg fra lavprisvarehus og tradisjonelle båtutstyrskjeder ved å kombinere teknisk faghandel, spesialiserte motordeler og rendyrket netthandel.

Også markedet for camping og mobil ferie har et betydelig omfang. Norske campingplasser registrerte 8,3 millioner gjestedøgn i 2025, og Europa hadde samme år over 215 000 nyregistreringer av bobiler og campingvogner. I de fire første månedene av 2026 økte nyregistreringene av fritidskjøretøy i Europa med 7,1 % fra samme periode året før.

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

Drift

Selskapet har samlokalisert kontor og lager på Fjerdingby. Lageret er godt tilrettelagt, med et areal på 450 m^2. Administrasjonen har en fast stab på fem ansatte, bestående av eier, 2 selgere og 2 på lageret. I tillegg kommer innleid mannskap på lageret.

Sommerhalvåret er hovedsesong for salg, med høy aktivitet helt fra mars til oktober. Nettbutikken tilbyr åpent kjøp i 30 dager, gratis bytte, samt fraktfri leveranse ved ordrer over 1.500 kr. Rundt 6 000 hurtigroterende varer lagerføres i Norge og bidrar til gjennomgående rask levering.

Fordeler og muligheter

Boatparts.no har gjennom to tiår bygget opp en svært veldrevet netthandel, tuftet på kompetanse, brukervennlighet og kvalitet. Organisasjonen er løsningsorientert og smidig, og kunnet tilpasse seg både marked og vekstutfordringer underveis. Dagens eier har bygget selskapet for å bli en vesentlig aktør med høyt salgsvolum. Dette har han lykkes med, og ny kjøper vil nå kunne utløse gevinstene.

Internasjonal satsing

Boatparts.no er med sin tekniske løsning og sine søsterdomener unikt posisjonert for å bli en sentral aktør innen nettbasert båthandel både i Norden og resten av EU. Selskapet har over flere år investert mye tid og penger på denne satsingen (1,5 MNOK over 3 år), og står nå på terskelen til å kunne høste fruktene for fullt. 2025 blir første hele driftsår under ny plattform, og estimatet for eksport alene er satt til 1 MNOK.

En lengre båtsesong i Sør- og Mellom-Europa kan bidra til jevnere salg gjennom året. Økt volum kan samtidig styrke selskapets innkjøpsbetingelser hos produsentene.

2026 blir et sterkt eksportår, med et estimert salg på 2,9 MNOK. Satsingen styrkes ytterligere inn i 2027, med utrulling av nettbutikker i alle EU-land, samt opprettelse av et svensk kontor som vil ha ansvaret for dette salget. Løsningen vil ivareta både sluttbruker og forhandlere. Parallelt vil det utvikles et eget bestillingssystem for båthoteller, samt oppfølging av disse.





BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN

Markedsføring

Inntektsveksten vil kunne styrkes betraktelig gjennom økt markedsføring. Boatparts.no annonserer i dag en del på Google, Finn.no, Facebook, samt litt i andre sosiale medier. I 2021 (før ny nettløsning) førte en reklameinnsats til verdi av 500 000 kr til en omsetning på 16 MNOK. I en periode med fokus på teknisk utvikling var markedsføringen lenge kraftig desimert, før innsatsen i 2025 på ny utgjorde rundt 500 000, med en tilhørende omsetning på 15,4 MNOK.

Med utvidelse av både produktområder og geografiske markeder ligger alt til rette for å skru opp innsatsen ytterligere, og da i særlig grad på det internasjonale markedet. Salgspotensialet regnes som betydelig.

Økonomi og verdivurdering

Økonomien i bedriften er god, med en omsetning og EBITDA for 2025 på hhv. 15,4 og 1,3 MNOK.

Det er i perioden 2022–26 gjort store investeringer over drift på den nye nettløsningen, for til sammen rundt 2,2 MNOK. Dette fordeler seg på ca. 500.000 kr, 630.000 kr og 350.000 kr for budsjettårene 2022, 2023 og 2024, samt 750.000 kr for 2025 og 2026. Løsningen er nå ferdig implementert, og i ferd med å rulles ut på det europeiske markedet. Dette legger til rette for at nye eiere vil kunne ta ut vesentlig vekst. For 2026 er det ventet at omsetning og EBITDA vil øke til 17,7 og 1,3 MNOK.

Med mer tilgjengelig kapital vil det for 2027 være mulig å doble omsetningen til hele 28 MNOK. En slik eskalering vil kreve et kapitalbehov i størrelsesorden 4-5 MNOK. Dagens eier kan potensielt bidra både strategisk og finansielt.

Basert på omsetningsvekst, resultater og forventninger vurderes verdien av selskapet til 5.600.000 kr

Varelager kommer i tillegg. Transaksjonen vil gjennomføres på kontant- og gjeldfri basis.

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB-markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

Generell informasjon:

Selskapets navn:	Boatparts.no AS
Etablert:	2003
Antall ansatte:	5 faste + innleid
Nett:	Boatparts.no, med flere

Husleie/lokalitetene:

Husleie:	41.148 kr/mnd (eks mva) + 7.195 kr/mnd for 2 park.pl.
Areal:	453/413 m^2
Husleiegaranti:	6 mnd leie
Løpetid leiekontrakt:	28.02.29
Felleskostnader:	Inkludert i leien
Adresse:	Øvre Rælingsvei 176, 2008 Fjerdingby
Parkeringsplasser:	Ja

Drift:

Konsept:	Netthandel
Åpningstider:	08:00–16:00

Finansiell informasjon:

Omsetning 2025:	15.4 MNOK

Diverse informasjon

Kompaniskap:	Ja
Offentlige pålegg:	Ingen kjente
Tilgjengelige vedlegg:	Regnskap, leieavtale, m.m.

BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN