BEDRIFTSBØRSEN

Multiforetak for bil i Asker

Bilutleie | Dekksalg | Bilvask | Bilpleie

Velutrustet virksomhet med flere forretningsområder og godkjenning fra Statens vegvesen. Selges grunnet generasjonsskifte etter over 40 års sammenhengende drift. Spennende bedrift med kryssynergier og betydelig utviklingspotensial.



Beliggenhet:
Asker

Prisantydning:
Kr. 2.800.000,-

Omsetning:
Kr. 17.400.000,-



Megler:
Morten Persson

T: 226 12 100 / M: 918 99 999
E: morten@bedriftsborsen.no

Ved å tilby tjenester for ulike bilrelaterte behov har Asker Bilutleie sikret seg flere inntektskilder og høyt oppdragsvolum året gjennom. Selskapet har hatt kontinuerlig utvikling og jevn omsetningsvekst gjennom fire tiår, og det er realistisk å oppnå ytterligere inntjening på samtlige driftsområder.

Virksomheten

Fra felles adresse sentralt i Asker tilbyr foretaket bilutleie i flere kjøretøyklasser i kombinasjon med bilpleie, dekksalg, dekkhotell og hjulservice, samt selvbetjent bilvask. Den fysiske driften suppleres av digitale løsninger som reduserer driftskostnadene og gjør tjenestene mer tilgjengelige for kundene. Abonnementsordninger og sesongbaserte tjenester som dekkskift og dekkhotell legger samtidig effektivt grunnlag for jevnlig tilbakevendende inntekter.

Gjennom mer enn 40 år har virksomheten opparbeidet seg en omfattende kundebase og god kjennskap til sitt lokale marked. Selskapet har dokumentert omsetningsvekst og flere muligheter for å styrke inntjeningen.

Den kombinerte driftsmodellen er særegen for bedriften og byr på flere fordeler:

- Overlappende bruk av lokaler og fasiliteter, med tilhørende kostnadsbesparing
- Mulighet for felles markedsføring og samletilbud, med tilhørende besparing og synergieffekt
- Et bredt og helhetlig tilbud gir økt attraktivitet overfor bedriftssegmentet
- Naturlig kundesig mellom ulike tjenesteområder gir jevnlig mersalg

For aktører innen bilbransjen, transport, mobilitet eller tilgrensende servicevirksomheter kan et oppkjøp gi ytterligere synergier gjennom samordning av administrasjon, markedsføring, kundebaser og drift. Dette kan bidra til både kostnadsbesparelser og økt omsetning.

Dagens eiere selger nå som følge av generasjonsskifte. De er innstilt på å bidra til en smidig overførsel av bedriften.

Tjenester

Virksomhetsområdene omfatter følgende tjenester.

Bilutleie

- Personbil, minibuss, flyttebil og varebil.
- Elbil, hybrid, 4x4 med tilhengerfeste, m.m.
- Lang- og korttidsleie
- 24/7 utlevering

Bilpleie

- Vask, polering, lakkforsegling, etc
- Innvendig vask, rens og pleie
- Skift av klimafilter og smårekvisita
- Salg av pleieprodukter

Dekksenter

- Dekksalg
- Dekkhotell
- Hjulskift
- Hjulservice

Bilvask

- Selvbetjent bilvask
- 24/7 tilgjengelighet
- Abonnementsordninger

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN

Kunder og marked

Kundegrunnlaget til Asker Bilutleie omfatter privatkunder med behov for leiebil, flyttebil eller minibuss, og bileiere som etterspør dekkservice, vask og bilpleie. Bedriftsmarkedet er særlig aktuelt for varebiler, midlertidig kjøretøybehov og planlagt vedlikehold av bilpark. Gjentatte dekk- og bilvasktjenester gir mulighet for mer langsiktige kundeforhold og løpende inntektsstrømmer.

Ifølge en analyse fra *Menon Economics* omsatte den norske leiebilbransjen for om lag 6,4 milliarder kroner i 2024. Dette viser et betydelig nasjonalt marked, som Asker Bilutleie med sin befolkning på 101 900 innbyggere kan ta stor del i. Beliggenhet i den tett befolkede Oslo-regionen, langs togaksen mellom Oslo Lufthavn og Drammen gir også vesentlige muligheter til å nå et større regionalt marked.

Med nær tre millioner personbiler i Norge har også markedet for bilvask, bilpleie og dekktjenester et stort og stabilt kundegrunnlag. Bilvaskmarkedet alene økte med 14 % i 2025. Flere undersøkelser tyder på at nordmenn også i stadig større grad overlater dekkskift og bilpleie til profesjonelle tilbydere, og spesielt i urbane strøk hvor folk har mindre fritid og lagringsplass.

Samlet tilsier dette at Asker Bilutleie opererer i et marked med god etterspørsel og tydelige indikasjoner på vekst. I tillegg har de fordelen av å kunne krysskoble kunder fra sine ulike tjenestesegmenter. Dette gir flere kontaktpunkter med kundene enn et rendyrket bilutleiefirma, og kan utnyttes med tydeligere markedsføring og større satsing på felles kundetilbud.

Beliggenhet og fasiliteter

Selskapet holder til i Røykenveien 70 i Asker, bare 800 meter fra sentrum og det regionale kollektivknutepunktet ved Asker stasjon. Denne nærheten er et stort fortrinn for leiebilkunder som ankommer med tog og buss. Det gir også stor synlighet og tilgjengelighet for de over 19 000 trafikantene som hvert døgn passerer utenfor lokalene langs fylkesvei 167.

Hovedlokalene rommer fasiliteter knyttet til utleie, dekk og bilpleie, mens vaskehallen ligger i en separat bygning vis à vis. Anlegget rommer svært mye utstyr og innredning som følger med i salget.



BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN

Drift

Bedriften har samlet 11 årsverk. Hovedaksjonær og daglig leder har begrenset operativ deltakelse i driften, noe som gjør overføringen ved salg mindre sårbar.

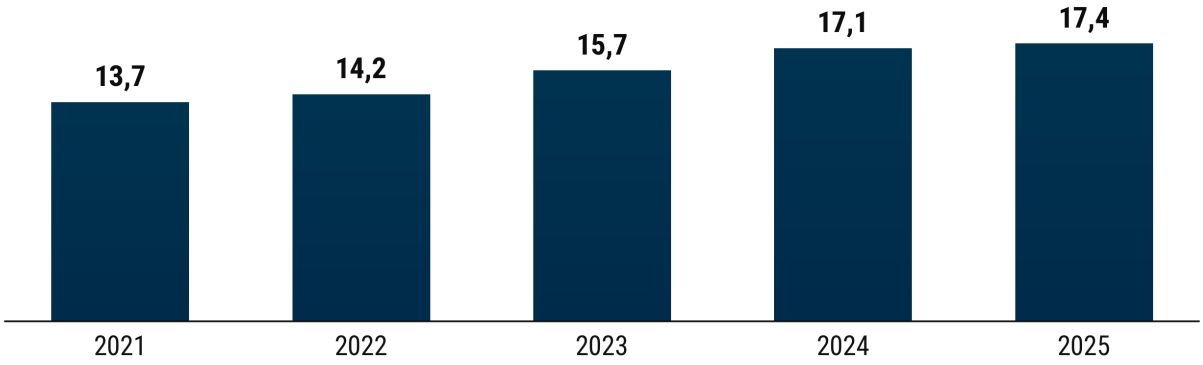
Bemannet åpningstid er hverdager fra 08.00–16.00. Vaskehallen er døgnåpen.

Foretaket har satset bevisst på digitale verktøy som understøtter driften og forbedrer tjenestenivået. Blant løsningene som er integrert i nettsiden er:

Sharebox	For inn- og utlevering av nøkler for utleie, bilpleie og dekksenter 24/7.
Sharefox	For booking av bilutleie. Løsningen har integrasjon mot regnskapsprogrammet Tripletex, for overføring og fakturering av bilutleieordrer.
Dekkpro	Kassaløsning, samt booking for bilpleie og dekk/dekkhotell. Fullintegrert mot betalingsterminal og regnskapsprogram.

På nettsiden finner man også en smart løsning for kjøp av riktige dekk og felger, samt oversikt over bilpleieprodukter og mulighet for å tegne abonnement på bilvask. Betaling kan gjennomføres både med kort og Vipps.

Økonomi



Utvikling i omsetning mellom 2021 og 2025. Alle tall i MNOK.

Selskapet har hatt en pen omsetningsvekst i perioden 2021–2025. Driftsinntektene økte fra om lag 13,7 MNOK i 2021 til 17,40 MNOK i 2025, tilsvarende rundt 27 prosent.

I 2025 var EBITDA 439 307 kroner, mens driftsresultatet endte på 31 307 kroner, med et årsresultat på −125 264 kroner. Sammenlignet med 2024 gikk varekostnadene ned, mens andre driftskostnader økte. Dette understreker betydningen av kostnadskontroll og bedre utnyttelse av driftsressursene.

Bokført verdi av varige driftsmidler lå ved utgangen av 2025 på 2 369 970 kr, mens anskaffelseskostnaden for slike eiendeler samlet anslås til 6 279 938 kr.

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

Fordeler og muligheter

Vi vurderer at Asker Bilutleie har et betydelig utviklingspotensial utover dagens drift. Selskapet har en sterk lokal merkevare, sentral beliggenhet i Asker, en etablert kundebase og flere komplementære forretningsområder. Dette gir et solid fundament for videre vekst og verdiskaping.

For en strategisk kjøper vil kunne realisere betydelig merverdi gjennom målrettede kommersielle tiltak og videreutvikling av eksisterende virksomhet. Spesielt vurderes potensialet som attraktivt innen følgende områder:

Større andel bedriftskunder

Målrettet salg mot håndverkere, entreprenører, bilforhandlere og verksteder kan gi flere rammeavtaler, lengre leieperioder og jevnere belegning på vare- og personbilene. Særlig erstatningsbiler og midlertidig kapasitetsbehov er relevante markedssegmenter.

Innsalg av servicetjenester

Bilutleiekundene representerer en attraktiv kundegruppe for kryssalg av bilvask, bilpleie, dekkhotell og andre tilknyttede tjenester. En mer aktiv salgsstrategi innen disse områdene kan øke omsetningen per kunde og samtidig forbedre lønnsomheten uten større investeringer.

Digital synlighet og booking

Det ventes å ligge et betydelig potensial i styrket digital tilstedeværelse gjennom målrettet annonsering på Google, sosiale medier og lokale søkekanaler, og videre sammenkobling mot eksisterende løsninger for digital booking.

Optimalisering av bilparken

En ny eier med erfaring innen mobilitet eller flåtestyring vil kunne styrke lønnsomheten gjennom bedre kapasitetsutnyttelse, optimal sammensetning av kjøretøyflåten, økt andel elektriske kjøretøy og mer effektiv innkjøps- og utskiftningsstrategi.

Abonnements- og langtidsleieprodukter

Markedet beveger seg gradvis fra tradisjonelt bileierskap mot mer fleksible mobilitetsløsninger. En videre satsing på langtidsleie, månedsleie og abonnementsbaserte bilprodukter kan gi høyere utnyttelse av bilparken og samtidig skape stabile, tilbakevendende inntekter.

Geografisk ekspansjon

Etter mer enn 40 års virksomhet har selskapet opparbeidet en sterk lokal tilstedeværelse og høy kjennskap i markedet. Dette gir et godt utgangspunkt for videre ekspansjon både geografisk og produktmessig, samtidig som etableringsbarrierene for nye konkurrenter i lokalmarkedet vurderes som relativt høye.

Strategiske samarbeid

Oppdragsmengden kan økes ved å styrke samarbeidet med lokale bilforhandlere, skadeverksteder og karosseriverksteder som har behov for erstatningsbiler og mobilitetsløsninger til sine kunder.

Synergier for strategisk kjøper

For eksisterende bransjeaktører kan et oppkjøp gi betydelige synergier gjennom samordning av administrasjon, markedsføring, kundebaser og drift. Dette vil kunne bidra til både besparelser og økt inntjening.

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN

Verdivurdering

Asker Bilutleie vil under riktig eier representerer en attraktiv plattform for videre utvikling. Selskapet kombinerer en veletablert markedsposisjon med diversifiserte inntektsstrømmer og en lojal kundebase, som sammen gir flere tydelige vekstmuligheter.

For en industriell kjøper eller investor med fokus på mobilitet, bilrelaterte tjenester eller lokal tjenesteyting vurderes potensialet for verdiøkning som betydelig gjennom både organisk vekst og operasjonelle forbedringer.

Selskapet har bokførte verdier i anleggsmidler tilsvarende 2,3 MNOK (ansfaffelseskostnaden er over 6 MNOK). Snitt EBITDA siste 4 år er i overkant av 400.000 kr. Hovedaksjonær og daglig leder har i tillegg hatt begrenset med arbeidsengasjement i bedriften, noe som påvirker det reelle lønnsomhetsbildet.

Asker Bilutleie anses å ha betydelig forbedringspotensial i eksisterende drift. Det brukes eksempelvis minimalt med midler på markedsføring. Selskapet har også et fremførbart underskudd som vil komme ny eier til gode.

Bedriftsbørsen vurderer verdien av virksomheten til 2 800 000 kr + varelager.

Ved overtagelse av aksjeselskapet gjennomføres transaksjonen på kontant- og gjeldfri basis.

Bedriftsbørsen AS er Norges største bedriftsmegler. Totalt står vi for 60-70 transaksjoner i SMB-markedet hvert år. Vi har unik kompetanse på salg av bedrift og bred transaksjonserfaring. Våre verdivurderinger er «markedsrettede», og forteller gjennom vår erfaring hva markedet burde være villig til å betale for virksomheten.

Generell informasjon:

Selskapets navn:	Asker Bilutleie AS
Etablert:	1982
Bakgrunn for salg:	Pensjon
Årsverk:	6,5
Nett:	Askerbilutleie.no m.fl.

Husleie/lokalitetene:

Løpetid leiekontrakt:	31.03.2031
Adresse:	Røykenv 70, 1386 Asker

Drift:

Konsept:	Bilutleie, bilservice
Åpningstider:	08:00–16:00 /døgnåpent

Finansiell informasjon:

Omsetning 2025:	17.369.746 kr
Lønnsprosent:	33,4 %
Varekostnad:	43,1 %
Verdi inventar:	

Diverse informasjon

Kompaniskap:	Nei
Offentlige pålegg:	Ingen kjente
Tilgjengelige vedlegg:	Regnskap, leieavtale, m.m.

BedriftsBørsen AS Beddingen 8, 0250 OSLO
Tlf 22 61 21 00 NO994697447 post@bedriftsborsen.no

BedriftsBørsen AS frasier seg ethvert ansvar for mulige feil i oppgitte opplysninger i dette prospektet. Alle beløp er oppgitt ekskl mva. Selger og gårdeier må ikke kontaktes uten meglers godkjenning, en slik overtredelse kan påføre selgers forretning skade noe vi innstendig ber om at respekteres.

BEDRIFTSBØRSEN